

負けず嫌いで職人気質の長女と、
甘え上手でお調子者の次女、
6つ上の育メンパパの旦那と暮らす

「清く正しく美しく」がモットーの

森崎 仁美 です！



根拠ある安心感を提供して
笑顔の連鎖をおこしたい!!
清く正しくとことんやります ^_^

森崎 仁美

Hitomi Morisaki PROFILE

保険コンサルタント

◆
耳つぼマッサージ

◆
心理児童支援員

◆
簿記講師

困っている人に出会ってしまったら、
その人のために解決策をとことん調べまくり、
毎回オタクになってしまおうわたし。
代わりに最も効率のよい方法を探し出し、
短い言葉で分かるように伝えることが、
わたしの天職なんだと思います。

資格

- ◎ファイナンシャルプランニング技能士2級
- ◎ブライダル耳つぼジュエリー協会 認定講師
- ◎心理学学士号⇒心理児童支援員
- ◎パソコン検定1級 (Word・Excel・PowerPoint)
- ◎漢字検定2級 ◎簿記3級 ◎剣道弐段 ほか

基本スペック

- ◎1980年12月2日生まれ (申年)
- ◎射手座／O型 ◎北海道室蘭市出身
- ◎動物占い／守りのサル
- ◎五行／己(つちのと) ◎数秘／5
- ◎好きな色／マゼンダ、ターコイズグリーン
- ◎好きな食べ物／チキン南蛮、焼肉、
こってりラーメン、芋焼酎水割り
- ◎苦手な食べ物／生臭い魚、鳥皮、肉の脂身部分、白子

出身校

- ◎ひまわり明野幼稚園 赤組／藤組
- ◎明野東小学校
- ◎大東中学校
- ◎大分鶴崎高校 コーラス部・水泳部
- ◎北星学園大学
社会福祉学部福祉心理学科卒 剣道部

七転び八起きの職歴

北海道から地元・大分に戻ってDoCoMoショップの店員になるも、強烈なパワハラ上司に心を傷めて退社。次は、「接客業を極めるなら高級旅館でしょう!」と、湯布院の旅館の仲居に。しかし、ハードな環境にバテて、お客さんに優しい気持ちになれず、「これからはモノを相手にしよう…」と転職。

キヤノンデジカメの組立て仕事に就く。最初の2か月は上達していくことが楽しかったが、毎日同じことの繰り返しに向いていないと自覚。改めて、人と関わる仕事をしたいと転職を決意。ベビー用品アプリカで販売員。様々なベビーカーやチャイルドシートを見ているうちに、オタク並みに詳しくなり、ぱっと見てメーカーや操作方法まで分かるように。

一度目の結婚、東京へ。土日休みの仕事希望で事務職に。過去の失敗から、毎日多少の変化があつて、人と関わりたく、営業補佐を選択。後に離婚し、大分に帰る。身も心もボロボロで、人生投げやりになっていた29歳。引きこもるわけにもいかず、職業訓練で簿記を学んだり、新しい友人ができるうちに元気を取り戻す。

就職活動中、声をかけられた自動車整備工場の事務、自動車保険担当として就職。そして結婚、出産、育児で専業主婦を4年半。超倅約家の主人に文句をいわせないよう家計簿をきっちりつけ、年間100万の貯金に成功。

主人の勤める会社に経営危機があり、「自分も職を!」と探していた時に漢字生保からのお誘いを受けて生命保険の道へ。ところが、自分の売っている商品に疑問を感じ、ネットで検索して埼玉の師匠に行きつく。現在は、40社近く扱えるほけんの110番に転職し、現在に至る。

現在は、◎保険コンサルタント

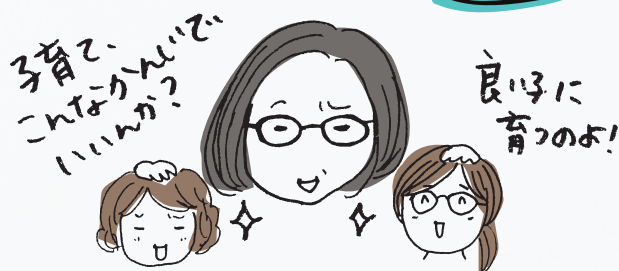
◎耳つぼマッサージ

◎心理児童支援員 (非常勤)

◎簿記講師 …4つの仕事をする起業家!!

「母親」もやっているもので…

私の子育て観



活発極まりない子ども達に 育児を考えさせられました！

娘たちはパークプレイスが大好き。買い物に行けば、それぞれの興味あるもの目掛けてぴゅーっと飛んで行ってしまい、その後は何度声をかけても耳に入らなくなるので、ゆうに3時間は帰れなくなります。とても元気で、台風の目のような娘たちです。

疲れて早く寝るのかと思いきや、夜はなかなか寝ませんね。赤ちゃんの頃から、大して昼寝もしないのに明け方4時ごろまで起きている子だったんです。

「家をキレイに片付けなければ！」「子どもは20時には寝かせなければ！」「ご飯はできるだけ手作りしなければ！」…私の「こうでなければ」という既成概念は、ことごとくこの二人に破壊されてきました。諦めて手放していかないと、思い通りにいかないことへの怒りが子どもたちに向かいそうだったからです。

何度も育児相談に行き、何冊もの育児書も読みました。そのうち、2人とも発達障がい診断がつきました。手がかかる娘たちではあるのですが、それぞれにキラッと光るものを持っていて、それを潰さずに

伸ばしてあげたいという考えに行きつき、子どもの自己肯定感(自分を信じ、大切に思う気持ち)を高めてあげたい！と保育園、幼稚園、さらには小学校までも選ぶようになったのです。

「子どもの個性を尊重した育児を！」 と決めています！

長女は車で往復30分、南こうせつの母校の竹中小学校に通っています。全校で47人、1クラス8人という小規模校なので担任の先生が目がしっかり届き、他学年の先生や児童とも交流があります。

中でも最高なのは、小・中・地区合同運動会。プログラムを見たらほぼ出番、中学生と小学生と一緒にやる応援合戦、うちのおじいちゃんも綱引き、玉入れに参戦…「こんな楽しい運動会は他にない！」と、毎年楽しみにしています。

機械化が進み、これからは個性の時代だと考えています。とっても得意なことを1つでいいので大人になるまでもってほしい、自分を好きで幸せになれる大人になってほしい、そう願って子育てしています。

そしていつだってストレスなく、心がフラットな状態を保ち、ご飯が美味しい！景色がキレイ！と感動し、子どもの「見て見て！」にも「すごい！！」と全力で感動できる母でありたい、と思っています。



主人

6つ年上のSE。非常に几帳面な性格。「半額」「お得」が大好き、子どもの行事にほぼ参加のイクメンパパ。



長女(7歳・小2)

足が速く、癒し系の絵が上手です。耳が良いので、耳コピした曲をピアノで弾いてくれます。



次女(4歳・年少)

運動神経が良く、逆上がりを連続でぐるぐるやっています。気が強く声が大きい元氣っ子。



私

気になったことはトコトン極めたい、調べたい、オタク体質の学級委員長タイプ。

※2020年1月現在の内容です。

勝手に自己分析してみました！

私はこんな人間ですがっ！



美しい山と海、大分の財産「温泉」、大分名物とり天、から揚げ、団子汁、りゅうきゅう、麦焼酎。そして、大分の誇り「大分トリニータ」が大好き！

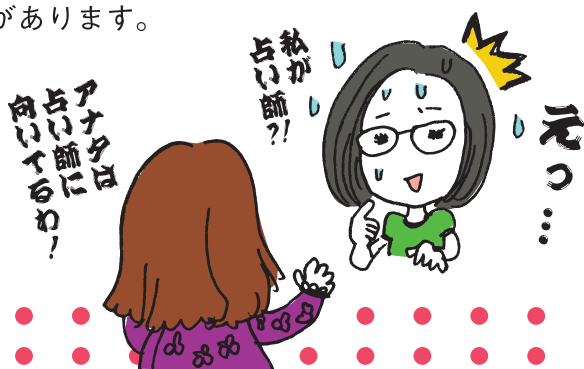
1 とにかく興味を持つと止まらない!!

興味をもったことは納得するまで調べ、極めないと気が済みません。

今はミニバレーにハマっており、YouTubeでレシーブやアタックの動画を見てイメージトレーニングし、所属するチームを増やして週3回以上練習しています。練習中は良いプレーやミスで脳内でリプレイしており、どうやらうまくできる？を思考中の為、ほぼダンマリ。考え中の時は、香川照之のように眉間に皺がよっちゃってますが、わたしはとても楽しいのです。

2 話を聴く才能、あると思う!!

人の話を聞くのが大好きで、どんな想いをもった人なのかを知ることにとってもワクワクします。悩み事を相談されることも多く、話を聞きながら同調しすぎて泣いたりしますが、そのうちにその人の良いところ、悩みの本質が見えて解決策が見えてくるという特殊な能力があるので、24歳の時には占い師の護明さんに「弟子にならないか？」とスカウトされたことがあります。



3 フットワークは軽いです!!

見た目からクールでミステリアスに見られがちですが、わたしをよく知る友人は「フットワーク軽っ!」とか「熱いね!」と表現します。興味をもったことは調べてから「ひとまずやってみる」「わたしが何とかしなきゃ!」と思ったことは徹底的にやるという体育会系のノリの単純明快な人間です。

4 喝を入れる時は、激辛カレー!!

大好きなミニバレーをして大好きなものを食べて飲んで寝ます。それでも何となく気分が沈んで気合が入らない時は、自分で自分をビンタする意味で、涙を流すほどの激辛カレーを食べます。大量の汗とビリビリに痺れた口、ホットすぎる胃。リセットできないわけがありません。



次女が撮影して、グレッシュ!(笑)

失敗 高くついた教材費!

多くのことに興味をもち、極めようとしてしまう反面、興味をもてないと非常に見切りは早いです。続かなかったのはユーキャンのボールペン字講座、子どもの幼児教材(ディ●ニーの英語システム含む)。高額な勉強代を払いました…。

5 リーダーよりも補佐役なんだな～

真面目で正義感が強く、松岡修造のような熱～い性格から、推薦で学級委員長になることが多い学生時代でしたが、大人になってからは集団を引っ張るのではなく、一步下がったところから全体を客観的に見て、問題の本質と解決策を考える役割の方がうまくいくし、自分に合ってるなぁと気づきました。

上司から「名参謀!」と頼りにされたりするのもまんざらでもなかったです(笑)

最近では「ママのゆりかご」というボランティア団体の副代表をしており、文書作成やリーダーの雑務の補佐をしています。



6 思いついたら、即行動!!

2018年、大分トリニータのJ2ホーム最終戦のチケットが当たり、数年ぶりにドームで観戦しました。サポーターの応援歌やGOALの歓声に大興奮、最後に選手のサインボールをゲットしたことからすっかりハマってしまい、2019年はシーズンパスを買って観戦しました。雨の日は娘たちとドームまで歩くのが大変で、半分くらいしか観に行けなかったのがとても残念です。2020年はダゾーンに加入して、自宅のスクリーンでパブリックビューイングをやりたいと思います。一緒に応援したい方、ご連絡ください。

トリニータの試合観戦に行きました! 私の超尊敬する同業のジョニー衛藤さんもトリニータファン!



コメントありがとうございます!

森崎さんには、
いつも支えてもらっています!!



友人:クラハシさん

「相談相手ならまず森崎さん」というくらい頼っています(笑)でも、私と森崎さんが出会って1年半。「この人は絶対第三者の目線でちゃんと答えてくれる」と確信を持っています。「ちゃんと」というのは、「マイナス面も含めて良いことも悪いことも全て」ということです。

会話をしているうちに、こっちも楽しくなってくるし、考え方やお仕事への姿勢も素晴らしい。そんな頼れる「姉ちゃん」のような存在です!

森崎さんとはお友達になって損はありません(笑)遠くにいるのでなかなかお会いする事はありませんが、またお会いする時はゆっくり飲みましょうね!

森崎さんは、すごい才媛!!

友人:イデさん

私の森崎さんの第一印象は、「キチッとした人なんだろうな～」という印象だったんですが、実際は「すごくキチッとした人」でした!裏表がなく正しいこととそうでないことの判断をズバッとしてくれるので、信頼できる人だと思います。自分が何かに迷ったときにはぜひ意見を聞かせてほしいひとりです。



子どもの頃と先生

私の礎!! /

My Story

Morisaki Hitomi



実は2回目。今度は尊敬する母に参列してもらうことができ、本当に嬉しかったです。

私の記憶に残るエピソード

波乱

「人に携わりたい!」と思った 小学校時代

4歳の頃、父親の転勤で北海道室蘭市から大分市に移り住みました。体が弱く、頻繁に発熱しては幼稚園を早退する子どもでしたが、明野スイミングスクールへ投入されたことで体が丈夫になりました。肺が強くなったのでマラソンが得意になったこと、根性がついたのもスイミングのおかげです。

小3の頃、クラスに不登校の男の子がいました。「学校においでよ」と手紙を書いたり、家に行ったり、今思うと対処法として良くないし、とんでもないお節介だったのですが、手伝うよ! いつも気にかけているよ! という想いを伝えたくて、何もせずにはいらなかったのです。

小6で学級崩壊を経験しました。

当時わたしは学級委員長、母はクラス役員をしていましたから、いろんな声が入ってきては自分にできることはないかと考えましたが、そのうちに心を痛め、偏頭痛を発症しました。

女子の集団に入るのも嫌だったので、わたしの話し相手は保健室の先生でした。いつでも「うんうん」と笑顔で話を聞いてくれた先生が大好きで、お菓子を作って持って行ったり、手紙を書いたりしていました。子どもではなく、一人の人間として尊重してくれていたと今でも感じます。

この先生との出会いから、「わたしも他人の人生に明るい影響を与える仕事がしたい!」と思

うようくなりました。



馬力

これが人生で結構頑張った! 高校時代

高2の時、「あと一人いたらメドレーリレーに出られるから入部して!」という友人の必死の依頼を断り切れず、4年のブランクがあった水泳を再スタートしました。

入部してよくよく話を聞くと、なんと県大会まで2週間。練習は毎日4,000m泳ぐわけですが、当然のことながら他のメンバーより大幅に遅いので休憩する暇がないし(泳ぎ着いたらすぐスタート)、死ぬかと思いました。

本番、何とか100m泳ぎきるだけで精一杯でしたが、「リレーに出られた!」と他のメンバーが喜んでくれたし、「もっと速く泳げるようになりたい」、「このままでは悔しすぎる!」と思って必死に練習し、高3では個人で九州大会に出場できました。





出産後「スタイル美人コンテスト」に参加しました。この頃は今より美意識高く頑張っていました(笑)今は風呂上がりのスキンケアさえ怠る体たらくぶり～。



保険営業TOT夏山さんとのツーショット！北九州でめちゃくちゃ売れている大先輩です。芯がある人が大好きで、一緒に写真を撮ってもらいました♪

集中 大学時代に剣道にハマる！

札幌の大学では水泳部がなかったので、なにが違うことをしようと思っていたところ、熱心に誘われた剣道部に入部し、今度は剣道に熱中。

振り返ってみると・・・「あれ？断れない性格？」と思いますが、その時その時は「きっと神様のお導きだ！」ということで、「とっても青春したなー！誘ってもらえてよかった！」と思いますし、最高の経験をさせてもらいました。

足の裏を痛めたり、手の皮がむけたりしましたが、楽しく始めたことは極めたい性格。**通常の稽古だけでは物足りず、雪が積もるアパートの庭で竹刀の素振りをしたり**(危ない人ですね笑)、先輩と飲みに行き剣道の話をしたり、実家に帰省した時には剣道部の先生に頼み込んで出稽古させてもらったり(高校では水泳部だったのでOGじゃないんです)、さらに「上達するにはどうすればいい？」を考え、行動に移してきました。

「六三四の剣」という有名な剣道漫画があるんですけど、あれもかなり参考にしましたね～。

いろんな努力の甲斐あって、**4年間で弐段まで取得し、試合で経験者に勝てるようにもなりました！**



剣道の教本と化していた「六三四の剣」。知っている方は、森崎と内容について熱く語り合えよう!!!

熱中 今は「ミニバレーも極めたい！」

社会人になって剣道をする環境もなかなかなく、子どもが生まれてからはプールに行っても子どもが溺れないように見守るのに精一杯で泳げず、スポーツから遠ざかっていました。ところが、長女の小学校入学で保体部の係をすることになり、役割の1つとして「地区のミニバレー大会」に出ることになりました。

昔から背が高かったので、バレー部・バスケット部、何度となく声がかかりましたが、自分のミスでみんなに迷惑をかけてしまうのが怖いので球技は大のニガテ！ずっと断り続けてきましたが、逃げ切れない事態に断念しました。しぶしぶ始めたミニバレー・・・「やっぱり球技ニガテ、だって思ったところにボールって飛ばないじゃない？」と思っていたのもつかの間。開始2ヶ月目には「**ミニバレー超楽しい！もっとうまくなりたい！もっと練習したい！**」に変わっていました(笑)。理由は「やればやっただけうまくなれる」って分かったから。じっくり考える研究熱心な性格が嬉しい、「今のはこうなったから失敗したんだ」「お！今のいい感じ♪」という心の声と、YouTube、バレーブログを参考に少しずつ上達しているところです。

「チームで勝つためにうまくなりたい！」「この人にはこんなトスが打ちやすいのかな？」そんなことを考えながら週3回、練習に励んでいます。



再就職の不安と、お金のやりくりが得意だった！がきっかけで保険業界へ

今は保険コンサルタントを本業に、3つの副業をしています。

「会社に就職して辞めずにいれば、給料はどんどん上がって一生安泰！」という時代は私が就職する2003年にはすでに終わっていましたし、仕事の機械化・AI化がものすごいスピードで進む現代で生き残るためには、複数の収入の柱を持つことが必須だと考えたためです。その考えのもと、興味のあることを広げていったらこうなりました(笑)。

大学に入学した時は、心理学が学べる大学で、子どもの心理カウンセラーになりたいと思っていました。かつての私が保健室の先生に救われたように、不登校や引きこもりになってしまった子どもたちの力になりたい！って。でも、専門性を極めて(私、極めるのが好きなので 笑)、心理カウンセラーになろうとすると、大学院まで行かなきゃダメなんですよ。

当時、「一度就職して、大学院の学費を貯めるのと奨学金の返済をやらなきゃな」と就職活動を始めたんですが…私の時って超就職氷河期だったので正社員の募集がほとんどなかったし、あっても希望でない職種や条件だったり。まずは、やりたいことがやれそうな派遣で仕事をしていくことにして、それから販売、接客、事務などの仕事を転々として過ごしましたね。どこに行ってもそれなりにはできたのですが、

キャリアが上に積みあがっていない感覚と、転職だらけの履歴書を見て、自信をなくした時期もあります。

そうこうしているうちに、二度目の結婚、妊娠をきっかけに専業主婦になって。「子どもを一人前にするのにお金がかかっていくというのに、今さら私が大学院に行って勉強したいなんて、ちょっと現実的じゃないな…」と考えが変わっていきました。

その後、主人の勤める会社が経営危機に陥って「一馬力ってリスク高すぎ、働かなきゃヤバイ！でも…4年半も専業主婦だったし、私には積み重ねたキャリアもない。何ができるかも分からない、何もできないんじゃないか、どうしよう！」と、迷走する毎日があつて。その時に幼稚園のママに生命保険会社で一緒に働こうよと誘われるんですね。

私はタイミングとか縁って、「天からのものだ！」と捉える性格ですから、まずやってみよう！と決意して保険業界に飛び込みました。家計をうまくやりくりして貯めるのは得意な方だと自負していましたし、FPの勉強ができてキャリアを積んでいけるんだったら、私にとって楽しいことかもしれないなと。

「あれ？この保険、何か違うぞ…？」

ところが、保険会社に入社して様々な勉強をして知識がついてきたところで、「あれ？今私が売っている商品って、ちょっとおかしくない？」と疑問に思い始めたんです。

疑問に思ったら自分が納得するまで調べないと気が済まないタチです。保険の事をネットで調べていくうちに、埼玉県大宮市に住む“生命保険の師匠”に出会いました。今では私が心から尊敬する師匠なのですが、その時に師匠に教えられたのです。

当時の私が売っていたものは、「上手にお金を貯めて資産形成することこそ何よりのリスク回避」という私の信念に相反するもので、歳を重ねるごとに月々の支払額が倍々になっていき、80歳で保障が終わってしまうというもの。私が良いものだと思えなくて当然だったのだと理解してしまったのです。

すぐに自分の信念に沿った商品が扱える会社への転社を決め、40社近く扱えるほけんの110番に移りました。

コミッション重視で売ってるでしょ？

私は、「森崎さんに、保険を見直してほしい！」と言ってくれる人に喜んでもらえる仕事がしたいのです。一般的な保険営業が「万が一、あなたが…」と脅したり、そそのかして、その人には必要の薄い保険を多めに売っている現状に、心底怒りを覚えるんです。それって自分のコミッション重視で売ったんじゃないの？って。

私を信頼して任せてくれた人には、その人にとって必要がないものなら「これはあなたには必要ありません。なぜなら…」と教えてあげたい。無駄な出費を、自分や家族のために使える生きたお金に換えてほしい。その人にとって最も効率の良いやり方を教える事が私の仕事であり、やっと出会えた天職なんです。

師匠の弟子のLINEグループがあり、同じ仕事をしている仲間からの質問を受ける事がありますが、そこでもブレずに、「悪魔(コミッション)に魂を売っちゃダメ。あなたを信頼して相談してきたこの人には、こんな設計にしてあげて」とアドバイスしています。私自身は当然として、仲間が間違った設計を売ることも絶対に許すことはできません。

知識を持った人間は正しいことをしなかったら、詐欺師と同じだから。清く正しくとことんやります！

縁あって知り合った人に損をしてほしくない。正しい情報を知って、家族のために賢い選択をしてほしい。困りごとやこうなったら嬉しいをじっくりお聞きしたあと、あなたにとって一番合理的な方法を見つけ出して、1円単位で分かりやすくお見せしています。



老後2,000万問題、先送りの結末

一時期、メディアで話題になった「老後2,000万問題」。さすがにこのご時世で「老後は年金だけで安泰〜♪」なんて考えている能天気な人はいないと感じますが、「じゃあどうする？」が多くの人から抜け落ちてしまっています。

理由はさまざまで「**まだまだ先のことから」「今の生活が精いっぱいだから考える余裕がない」「日々の楽しみをなくしてまでお金貯める生活なんて楽しくない**」などなど、不安な気持ちに蓋をして、見て見ぬふりをしている方が本当に多いと感じます。そんな中、あえて嫌われちゃうような耳の痛い話を私はします。

自分の年老いた親が全く貯金してなくて、ある日「実は、年金じゃ暮らしていけないんだけど…」って言ってきたら、あなたどうします？

これ、将来の不安を見て見ぬふりし続けたリアルな結末ですよ。こんな未来がすぐそこまで来てるじゃないですか？自分が70歳になったとき、40代の我が子に「自分の年金じゃ到底生きていけない…」ではなく、「しっかり貯めてあるから心配すんな！」って言ってあげたいじゃないですか。

準備をしない理由は、単に「**事態の深刻さを分かっていない**」から。そして、「**根拠もなく将来を楽観視して問題の先送りをしている**」から。今からお金を貯めるのが嫌なら、死ぬまで働き、収入を得続けるしかありません。でも、そんな生活、イヤですよ。





家計の無駄を TOTAL1000万円削減 する方法

あいまいな話はしません。
どうして無駄が削減できるの
か、1円単位で計算します。



耳つぼ大分院

体の不調を癒す 耳つぼ施術

お好きな場所でリラックス
でき、体のツラさを軽減で
きます。



光のみち

(後にNPOにします)

発達障がい家族をもつ ママのお茶会

ひとりで悩んで苦しくなら
ないよう、ママとの座談会を
実施するなど活動しています。



簿記講師 (職業訓練校)

難しい・面白くないと言われる
簿記を楽しく学べるよう工夫
しています。

私のお客さんを健康にしたい！ だって私、健康に長生きしたいですから

私の2つ目の仕事が「耳つぼジュエリー」の施
術です。家計相談されたお客さんに「アフター
サービスとして何かしたいな」という想いから
スタートしました。

今では「健康じゃないといくらお金があつて
もイミがないよね。健康に貢献できるプロとし
てもやっていこう！」と決めています。だって、
これからはどうしたって長生きになってくるし、
私の家計の無駄の見直しも、「この長生きの時代
をどう生きるか」が軸になっているので、家計の
健全化と健康をキープする両輪での仕事は理に
かなっているんです。

ところで、耳には全身のツボがあります(経絡
といいます)。「耳つぼジュエリー」とは、そのツ
ボを一定時間マッサージし、個別に体の不調や
お悩みに応じて、ツボにチタンの粒を貼る健康
法です。自分で言うのもなんですが、耳つぼって
本当にすごいんですよ～！

目、首、肩、腰、膝の疲れや痛みの緩和から、スト
レス解消、食欲抑制、ダイエットなどのお悩みが
解決できます。ちなみに「耳つぼジュエリー」も
資格自体はお金を払えば簡単にとれますがそれ
でも私は、**確かな腕がないと商売としてお金を**

【耳つぼ施術後の感想】

- 今回も耳つぼ効果即実感しました。凄い
スキルだと思います。ありがとう。(リフト
アップ:50代美魔女)
- 耳つぼ、ありがとうございます!! 帰っ
てきて、そういえばイライラがいつもの半
分以下になった気がします! そうそう、コ
リも軽減されています! すごいですね。
耳つぼ! (イライラ&肩こり:30代女性)
- 耳つぼのおかげで目がショボついてな
いぞ! (目の疲れ:50代男性)

取れないと考え、「100人に施術するまで無料で
やる!」と決めてやりきり、101人目から料金を
いただいて第2の仕事としました。

「ホントに効くの?」と思われる方もいらっ
しゃるかもしれませんが、百聞は一見に如かず。
まだ経験されてない方はぜひ一度お試しください♡初回は1,000円です。



ご希望の場所
にうかがいます!
2~3人集めて、
グループでの施術
もOKです!



友風関とのショット！家族でお出かけは頻回な家庭だと思っています(笑)。



私の子育て観は、「ある時まで一緒に付き添ってあげたい」と言うのが前提としてあります。だから、子供たちと過ごす時間が嬉しくて。仕事も家族第一に考えた働き方にしています。

子どもの個性をみとめる第3の仕事 心理児童支援員もやっています

3つ目の仕事ですが、発達障がいのある子のサポート業務として「心理児童支援員」をしています。何を隠そう、子どもの心理カウンセラーになりたいくて大学で心理学を専攻した過去もあるので、この仕事のオファーが入ると嬉しくてたまりませんが、非常勤なので本当に人手が足りない時のみです。

「発達障がい」と言っても、これは本当に様々あって、一人ひとり特性が違います。

個性が強いこと、ユニークであることはとても良いことだと思いますが“周囲とのチューニングが困難”と表現したら良いのでしょうか、見ていて生きづらさを感じる場面もあります。

「勉強はできるけどお友達とのやりとりがうまくいかない」「いろんなことに興味が先走ってしまい集中できない」「こだわりが強い」「場面緘黙」など。

子どもたちは、チューニングできなかったことに対し、怒られたり責められたりして、自己肯定感をどんどん低下させていってしまい、「二次障がい」と言われる鬱や引きこもりになってしまいやすいと言われています。

子どもたちに最も大切なことは「みとめる」、

目で見て、受け入れることだと思うのです。先生になった日は、良いところを見つけて徹底的に褒めようと決めています。キラッと光る部分で活躍し、苦手なことは得意な人に補ってもらう…そういう優しい世の中になってほしいので、森崎、動きます。

2020年からは、4つ目の仕事として職業訓練校で簿記の講師をしています。こちらは縁あって依頼されたお仕事の一つ。分かりにくい簿記を楽しいと思ってもらえるよう、物語調の例え話を入れています。生徒さんの「分かった！」が嬉しくて、そのためなら夜なべしちゃいます(笑)

また、私のはたらき方や生き様を語ると喜んでもらえるようで、教える仕事って楽しい！と改めて感じています。

困っているあなたのため
清く、正しく、とことんやります！

最後に、これが私の経営理念なのですが、このミッションを達成するために、新たな構想を練っています。活動の原点は常にこの経営理念。どんな出会いがあるのか、ワクワクの毎日です！Facebookブログも更新中なので、ぜひ覗いてみてくださいね！



あなたのお悩みに
ズーム・イン!



【お問合せ】

森崎 仁美

電話／090-9588-5633(平日10時～16時)
Eメール／money.adviser.hm@gmail.com



Gmail

友達申請
嬉しいです！



LINE



Facebook